동아리 활동보고서

활 동 명	1주차 : OT (오리엔테이션)				
동아리 분과	학술분과	동아리명	FLIP		
활동시간	2024. 9. 3. 19:00 – 21:00	비고			
활동목적	- 한 학기 동안 진행될 FLIP의 활동 및 목	표를 공유.			
	- 팀원 간 친밀도를 높이고 협업을 원활하	게 진행하기 위	위한 첫 만남.		
	1. 활동내용:				
	- FLIP 한 학기 계획 및 프로그램 소개.				
	- 팀 구성 및 자기소개 진행.				
	- 창업 및 스타트업에 대한 관심사를 공유	하며 네트워킹	진행.		
활동내용	2. 활동소감:				
및 소감	- 새로운 동아리원들과 처음 만나는 자리였지만, 창업에 대한 공통된 관심사를 공유하며 빠르게				
<u> </u>	친해질 수 있었다.				
	- FLIP에서 한 학기 동안 진행될 다양한 프	로그램에 대힌	· 설명을 들으며 기대감이 커졌다.		
	- 팀별 자기소개 시간을 통해 각자의 배경	과 창업에 대현	한 목표를 알 수 있었다.		
	- 창업을 처음 접하는 사람도 있었고, 경험이 있는 사람도 있어 다양한 시각을 배울 수 있을 :				
	같았다.				
	- 앞으로의 활동이 어떻게 진행될지 궁금	하고, 적극적으	로 참여해야겠다는 다짐을 하게 되었다.		







※본 활동보고서가 '활동우수지원금' 지급에 평가 기준으로 활용됨에 동의합니다.



활 동 명	2주차 : (주)바비코퍼레이션, CEO, 오경담. 연사초청강연		
동아리 분과	학술분과	동아리명	FLIP
활동시간	2024. 9. 10. 19:00 – 21:00	비고	
	- 다양한 산업의 창업가 및 벤처기업 CEG	O의 경험을 통	하 창업 과정과 기업가 정신을 배우기
활동목적	위함.		
	- 실무 경험과 시장 트렌드를 파악하고, 칭	t업을 현실적으	로 이해할 수 있도록 함.
	1. 활동내용: - 금융&모빌리티 기업, (주) 바비코퍼레이션, 오경담 대표님의 연사 특강 진행.		
	- 업계 전문가 및 스타트업 창업가 초청 강연 진행.		
	- 창업 과정에서의 어려움, 극복 사례, 비즈	드니스 모델 구	축 등에 대한 인사이트 공유.
활동내용	- 강연 후 질의응답을 통해 구체적인 조언	을 얻고 네트위	리킹 기회 마련.
및 소감			
×	2. 활동소감:		
	- 모빌리티 업계에 대한 이해와 모빌리티	스타트업의 성	장과정에 대해 이해할 수 있었다.
	- 실제 창업을 경험한 연사의 강연을 들으	으며 창업이 단	순한 아이디어가 아닌 실행력과 끈기가
	필요하다는 것을 깨달았다. 스타트업이 성장하는 과정에서 겪는 어려움과 해결 방법을 들으며		
	현실적인 인사이트를 얻을 수 있었다.		







※본 활동보고서가 '활동우수지원금' 지급에 평가 기준으로 활용됨에 동의합니다.



활 동 명	3주차 : 해외스타트업 분석 및 벤치마킹 세션			
동아리 분과	학술분과	동아리명	FLIP	
활동시간	2024. 9. 24. 19:00 – 21:00	비고		
	- 글로벌 스타트업의 혁신적인 비즈니스 또	고델을 분석하고	고, 이를 국내 시장에 적용할 수 있는 방	
활동목적	안에 대해 팀별로 학습하고자 함.			
	- 해외 스타트업의 성공 사례를 벤치마킹히	하여 창업 아이	디어 개발 능력을 배양	
	1. 활동내용:			
	- 팀별로 해외 스타트업을 선정하여 사업 모델 및 성공 요인 분석.			
	- 국내 소비자 및 시장 환경을 고려한 적용 가능성 검토.			
	- 팀별 발표를 통해 아이디어 공유 및 피드백 진행.			
활동내용				
	2. 활동소감: 			
및 소감	- 팀별로 해외 스타트업을 분석하면서, 다	양한 비즈니스	모델과 성공 전략을 배울 수 있었다.	
	- 각국의 스타트업들이 어떻게 현지 시장(에 맞춰 혁신적	인 서비스를 제공하는지 살펴보는 것이	
	흥미로웠다. 발표를 통해 분석한 내용을 공유하고 피드백을 주고받으며 창업에 대한 새로운 관			
	점을 배울 수 있었다.			







※본 활동보고서가 '활동우수지원금' 지급에 평가 기준으로 활용됨에 동의합니다.



활 동 명	4주차 : (주)나비얌, CEO, 김하연. 연사초청강연			
동아리 분과	학술분과	동아리명	FLIP	
활동시간	2024. 10. 1. 19:00 – 21:00	비고		
	- 다양한 산업의 창업가 및 벤처기업 CE	O의 경험을 통	등해 창업 과정과 기업가 정신을 배우기	
활동목적	위함.			
	- 실무 경험과 시장 트렌드를 파악하고, 칭	t업을 현실적으	으로 이해할 수 있도록 함.	
	1. 활동내용:			
	나눔비타민의 김하연 대표님을 초청하여 창업 강연을 진행하였습니다. 김 대표님은 '나비얌' 서			
	비스를 개발하게 된 배경과 결식 아동 문	제 해결을 위한	한 노력, 그리고 스타트업 운영 과정에서	
	의 도전과 성과를 공유해 주셨습니다. 또함	한, 사회적 가치	지를 창출하는 비즈니스 모델 구축의 중	
활동내용	요성과 창업가로서의 비전도 함께 나눠 주	셨습니다.		
및 소감				
—	2. 활동소감:			
	김하연 대표님의 강연을 통해 사회적 문제	를 비즈니스로	! 해결하는 접근법에 대해 깊이 있게 이	
	해할 수 있었습니다. 특히, 결식 아동을 돕기 위한 '나비얌' 서비스의 개발 과정과 지역 사회와			
	의 협업 사례는 매우 인상적이었습니다. 스타트업이 사회적 책임을 다하면서도 지속 가능한 성			
	장을 이룰 수 있다는 점을 배울 수 있었으	.며, 창업을 준	비하는 우리에게 동기부여가 되었습니다	



활동사진

(3매 이상)



※본 활동보고서가 '활동우수지원금' 지급에 평가 기준으로 활용됨에 동의합니다.



활 동 명	5주차 : 10만원 프로젝트 진행 및 발표				
동아리 분과	학술분과 동아리명 FLIP				
활동시간	2024. 10. 8. 19:00 — 21:00 비고				
	10만원 프로젝트는 제한된 자본을 활용하여 창의적인 비즈니스 아이디어를 실행하고, 시장에				
활동목적	실제 수익을 창출하는 경험을 제공하는 활동입니다. 이를 통해 창업 과정에서 필요한 다양한				
	량을 키우고, 실전 경험을 쌓을 수 있도록 합니다.				
1. 활동내용:					
	□ 아이디어 기획 및 선정				
	• 팀별로 10만 원의 초기 자본을 활용하여 최대 수익을 창출할 수 있는 비즈니스 모델을				
	기획.				
خات ۱۱۱۰	• 단기간 내 실행 가능한 모델을 고민하고, 창의적인 아이디어 도출.				
활동내용	• 주요 아이디어 예시: 리셀(중고 거래, 한정판 아이템 판매), 디지털 콘텐츠 제작·판매,				
및 소감	프라인 기반 단기 서비스 운영(간식 판매, 이벤트 운영 등).				
	□ 사업 실행 및 운영				
	• 선정된 아이디어를 바탕으로 실제 상품 또는 서비스를 제작하고, 판매 및 마케팅 전				
	을 실행.				
	• SNS 홍보, 입소문 마케팅, 온·오프라인 판매 채널을 적극 활용.				

• 예산을 효율적으로 사용하면서 운영 과정에서 발생하는 문제 해결.

□ 수익 창출 및 성과 분석

- 프로젝트 기간 동안 발생한 매출을 집계하고, 비용 대비 수익성을 평가.
- 가장 높은 수익을 창출한 팀을 선정하여 시상 진행.
- 프로젝트 종료 후, 사업 운영 과정에서 배운 점과 개선할 점을 공유.

2. 활동소감:

□ 실전 창업 경험의 중요성

• 창업 아이디어를 실행하는 과정에서 현실적인 어려움을 경험하며, 실행력과 문제 해결 능력의 중요성을 배움.

□ 시장 반응의 중요성

- 예상과 다르게 고객의 반응이 달라 시장 조사의 필요성을 실감.
- 성공적인 팀들은 빠르게 고객 피드백을 반영하고, 사업 전략을 수정하며 대응.

□ 한정된 자원 내에서 최적의 결과 도출

- 제한된 자본으로 수익을 창출하는 과정에서 창의적이고 효율적인 운영 전략이 필요함을 깨달음.
- 자금 운용과 마케팅 전략의 중요성을 직접 체험할 수 있었음.

□ 창업 과정에 대한 현실적인 이해

- 초기 창업의 핵심은 아이디어가 아니라 실행력이며, 실험과 개선을 반복해야 함을 배움.
- 작은 규모의 비즈니스라도 실제 운영해보면서 창업의 본질을 경험할 수 있었음.



※본 활동보고서가 '활동우수지원금' 지급에 평가 기준으로 활용됨에 동의합니다.



활 동 명	6주차 : MVP 프로젝트 팀빌딩 (개인 아이디어 발표)		
동아리 분과	학술분과	동아리명	FLIP
활동시간	2024. 10. 29. 19:00 – 21:00	비고	
활동목적	- 초기 창업 단계에서 제품이나 서비스를	최소한으로 구	현해 시장 반응을 확인하는 경험 제공.
2077	- 실전 창업 경험을 쌓고, 고객 피드백을 !	바탕으로 아이[디어를 발전시키기 위함.
	1. 활동내용:		
	1. 20110.		
	- MVP 프로젝트를 진행하기 위한 팀빌딩	활동 진행	
	- 모든 부원은 자신만의 아이디어를 1분 이내 발표하고, 모든 부원은 자신의 아이디어를 포함한		
활동내용	5개 아이디어에 대해 투표를 한 후, 투표한 내용을 바탕으로 팀빌딩을 진행.		으로 팀빌딩을 진행.
및 소감	- 팀별 4-5인이 한팀이 되어 MVP 프로젝트를 위한 팀빌딩 진행		딩 진행
	2. 활동소감:		
	- 모든 부원들의 창의적이고 혁신적인 아C	이디어를 들을	수 있었다.









※본 활동보고서가 '활동우수지원금' 지급에 평가 기준으로 활용됨에 동의합니다.



활 동 명	7주차 : [연세대, 서강대, 경희대, 동국대, 이화여대] 창업동아리 연합 행사 "PULSE"		
동아리 분과	학술분과	동아리명	FLIP
활동시간	2024. 11. 9. 12:00 – 18:00	비고	
	- 창업에 관심 있는 대학생들이 모여 창업 생태계의 일원이 될 수 있도록 동기부여 하고 네트유		
	킹할 기회를 제공.		
	활동목적 - 연사 초청 강연을 통해 실제 창업 사례를 공유하고, 청년 기업가정신을 확산. - 창업팀 부스 운영을 통해 대학생 창업 결과물을 홍보하고, 참가자들에게 창업에 대한 영감을 부여. - 참가자 간 자유 네트워킹 시간을 조성하여 창업에 대한 인사이트 공유 및 협력 기회를 모색.		
활동목적			
	- 서울 소재 창업동아리 간의 연대와 교류를 강화 하여 지속적인 협력 기반 마련.		

- 1. 활동내용:
- **개회식 및 참여 동아리 소개**: 주최 및 참여 동아리 소개, 행사 목적 및 기대 효과 발표.
- **연사 초청 강연**: 스타트업 대표들이 창업 과정과 도전 경험을 공유하며 참가자들에게 실질적 인 인사이트 제공.
- **창업팀 부스 운영**: 대학생 창업 팀이 직접 부스를 운영하여 서비스 및 제품을 시연하고 홍보., 참가자들과의 소통을 통해 사업 아이디어 피드백을 받는 기회 제공.
- **공통 주제 기반 네트워킹**: 창업과 관련된 특정 주제를 바탕으로 참가자 간 경험과 의견을 교 류.

활동내용

2. 활동소감:

및 소감

- 다양한 대학의 창업동아리들과 교류하며 창업에 대한 **열정과 도전 정신을 공유**할 수 있어 뜻깊은 시간이었다.
- 연사 초청 강연을 통해 실제 창업 과정에서의 경험과 노하우를 배울 수 있었으며, 창업 에 대한 동기부여가 되었다.
- 창업팀 부스 운영을 통해 대학생 창업 사례를 직접 체험하고, 창업 아이디어를 현실화 하는 과정에 대해 배울 수 있었다.
- 참가자 간 네트워킹을 통해 창업 경험을 공유하고, **함께 협업할 수 있는 가능성을 모색** 하는 기회가 되었다.
- 창업을 준비하는 학생들에게 실질적인 도움과 동기부여를 제공하는 행사였으며, 앞으로
 도 지속적인 교류가 필요하다는 점을 느꼈다.





※본 활동보고서가 '활동우수지원금' 지급에 평가 기준으로 활용됨에 동의합니다.



활 동 명	8주차 : 법무법인 청인, 이정헌 회계사, 창업 회계 및 세무 특강.			
동아리 분과	학술분과	동아리명	FLIP	
활동시간	2024. 11. 12. 19:00 – 21:00	비고		
	- 창업 과정에서 필수적으로 요구되는 회계	및 세무 지식	 을 습득 하여 실무 역량을 강화.	
+1007		- 스타트업 운영 시 발생할 수 있는 세무 리스크를 예방 하고, 올바른 재무 관리를 위한 기본 개		
활동목적	념을 이해.			
	- 법인 설립, 세금 신고, 비용 처리 등의 실	무적인 팁을	제공받아 창업 준비에 실질적인 도움을	
	얻기 위함.			
	1. 활동내용:			
	스타트업을 위한 기본 회계 개념 설명			
	• 창업자가 알아야 할 재무제표(손익계산서, 재무상태표, 현금흐름표) 이해.			
활동내용	• 스타트업에서 자주 발생하는 회계 실수 및 해결 방법 소개.			
및 소감	□ 세무 관련 주요 사항 안내			
×	• 법인 사업자 vs 개인 사업자 세무 차	• 법인 사업자 vs 개인 사업자 세무 차이점 분석.		
	• 부가가치세(VAT), 소득세, 법인세 등	기본적인 세	금 개념 설명.	
	• 세금 신고 및 절세 전략 소개.			
	□ 창업 단계별 재무·세무 관리 전략			

- 초기 투자 및 자본 조달 시 고려해야 할 세무적 요소.
- 정부 지원금 및 창업 보조금 활용 방법.
- 회계·세무 관련 실무 팁 및 주의할 점 공유.

2. 활동소감:

- □ 창업을 준비하면서 **회계·세무가 막연하게 어렵다고 느껴졌는데**, 이번 특강을 통해 기본 개념
- 을 쉽게 이해할 수 있었다.
- □ **법인과 개인 사업자의 차이, 세금 신고 절차, 절세 전략** 등 실무에서 바로 적용할 수 있는 유용한 정보를 얻었다.
- 장업 초기 단계에서 자금 흐름을 어떻게 관리해야 하는지 명확한 가이드를 받을 수 있었고, 실질적인 도움이 되었다.
- □ 실제 창업 경험이 있는 회계사님의 조언을 들으며, **스타트업이 회계·세무를 제대로 관리하지** 않으면 발생할 수 있는 문제들에 대해 경각심을 가지게 되었다.
- □ 창업을 준비하는 동아리원들에게 실무적으로 꼭 필요한 교육이었으며, 앞으로도 실질적인 창업 역량을 높일 수 있는 특강이 지속적으로 진행되었으면 좋겠다.





※본 활동보고서가 '활동우수지원금' 지급에 평가 기준으로 활용됨에 동의합니다.



활 동 명	9주차 : MVP 프로젝트 팀별 아이디어 발표 및 피드백			
동아리 분과	학술분과	동아리명	FLIP	
활동시간	2024. 11. 19. 19:00 – 21:00	비고		
	- MVP(최소기능제품) 제작 및 SNS 타겟 ·	- MVP(최소기능제품) 제작 및 SNS 타겟 광고 집행을 통한 고객 반응 및 시장 적합성 확인		
하드ㅁᅯ	하기 위함			
활동목적	- 팀별로 최소 기능만을 담은 제품을 제작	및 홍보하고,	실제 사용자를 만나며 시장 반응과 제	
	품의 수익성을 확인하고자 함			
	1. 활동내용:			
	□ MVP(Minimum Viable Product) 제작			
	• 팀별로 최소 기능을 갖춘 제품 또는	• 팀별로 최소 기능을 갖춘 제품 또는 서비스를 개발.		
	• 핵심 기능만 포함하여 빠르게 시장	• 핵심 기능만 포함하여 빠르게 시장에 출시할 수 있도록 기획 및 제작 진행.		
활동내용	□ SNS 광고 및 마케팅 실행			
및 소감	• 타겟 고객층을 설정하고, 인스타그림	램, 페이스북, -	유튜브 등의 SNS 플랫폼을 활용하여 광	
	고 진행.			
	• 저예산 광고 캠페인을 실행하여 사	용자 반응 데여	기터 수집.	
	□ 사용자 반응 분석 및 피드백 수집			
	• SNS 광고 도달률, 클릭 수, 전환율	등의 데이터를	를 분석하여 사용자 관심도를 평가.	

- 댓글, DM, 설문조사 등을 활용해 실제 사용자들의 피드백을 수집하여 제품 개선 방향 탐색.
- □ 결과 공유 및 개선 방향 논의
 - 광고 및 사용자 반응 데이터를 정리하여 발표.
 - 사용자 피드백을 바탕으로 MVP의 보완점 및 추가 개발 방향 논의.

2. 활동소감:

- □ 최소 기능만을 담은 제품을 **빠르게 시장에 출시해 사용자 반응을 확인하는 과정이 창업의** 핵심이라는 것을 실감했다.
- □ 실제 사용자 피드백을 받아보며 **우리 제품이 타겟 고객층에 적합한지 검증**할 수 있었고, 예 상과 다른 반응들도 흥미로웠다.
- □ SNS 광고를 통해 **사용자에게 다가가는 방법과 광고 효율성을 높이는 전략을 배울 수 있었**다.
- □ 단순한 가설이 아닌 **실제 데이터를 바탕으로 제품을 개선하는 과정이 중요하다는 점을 배우** 는 계기가 되었다.
- □ 창업 과정에서 시장 검증이 필수적이며, **빠른 실행과 개선이 핵심이라는 점을 직접 경험할** 수 있어 유익한 활동이었다.





※본 활동보고서가 '활동우수지원금' 지급에 평가 기준으로 활용됨에 동의합니다.



활 동 명	10주차 : FLIP 데모데이 중간 발표 및 피드백		
동아리 분과	학술분과	동아리명	FLIP
활동시간	2024. 11. 26. 19:00 – 21:00	비고	
활동목적	- FLIP 데모데이를 위한 팀별 아이디어 및 사업계획서 중간 발표 및 피드백 활동		간 발표 및 피드백 활동
	1. 활동내용:		
	- 팀별 구체화된 아이디어와 사업계획서, I	R 자료를 바탕	으로 중간 발표를 진행.
활동내용	- 임원진들의 피드백 및 팀들간 질의응답을	을 통한 피드백	활동 진행
및 소감			
	2. 활동소감:		
	- 팀별 피드백 활동을 통해 구체적인 사업 방향성을 잡을 수 있었음.		







※본 활동보고서가 '활동우수지원금' 지급에 평가 기준으로 활용됨에 동의합니다.



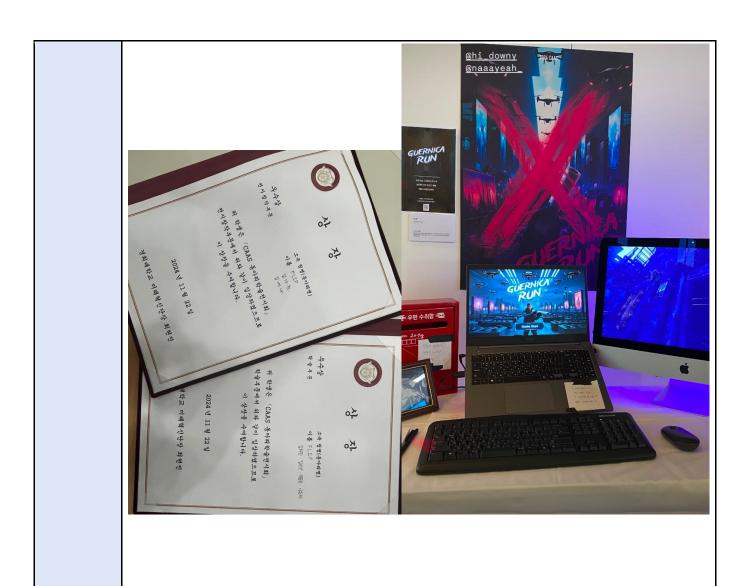
활 동 명	11주차 : 추계 학술 행사 참여 (한국지식경영학회 학술대회 및 CAAS)		
동아리 분과	학술분과	동아리명	FLIP
활동시간	2024. 11. 26. – 12. 3.	비고	
	- FLIP의 창업 활동 및 연구 성과를 외부에 공유하고 피드백을 받기 위해 참가.		
활동목적	- 창업 관련 학술적 연구를 발표하고, 타 형	학회 및 동아리	와의 교류를 확대
2077	- FLIP의 창업 아이디어 및 프로젝트를 대역	외적으로 알리.	고, 창업 관련 네트워크를 구축.
	념증받으며, 학문적·실무적 역량을 강화.		
	1. 활동내용:		
	1. 한국지식경영학회 추계학술제 참여		
	• FLIP 팀원들이 창업 및 스타트업 관련 연구 논문을 준비하여 발표.		
	• 다른 연구팀 및 학자들과 창업과 지식경영에 대한 학술적 논의를 진행.		
활동내용	• 전문가 및 교수진으로부터 연구 및 창업 아이디어에 대한 피드백을 수렴.		
및 소감	2. 경희대학교 동아리 학술제 참여		
	• FLIP 동아리 활동 및 창업 프로젝트	트 결과를 발표	
	• 다른 동아리 및 학과 소속 연구팀과 교류하며 창업 관련 아이디어 공유.		
	● 창업 아이디어 및 MVP 프로젝트 결과를 전시하고, 창업 과정에서의 인사이트를 논의.		

- 2. 활동소감:
- □ 창업과 학술 연구가 결합된 형태로, **창업을 단순한 실행이 아닌 학문적 접근을 통해 체계적** 으로 준비하는 과정의 중요성을 배울 수 있었다.
- □ **스타트업을 연구하는 다양한 방식과 창업 생태계에서 학문적 접근의 필요성**을 느낄 수 있었 으며, 이를 실제 창업 활동에 적용할 수 있는 기회를 얻었다.
- □ 교수님 및 연구진, 타 동아리 참가자들로부터 다양한 피드백을 받으며 창업 아이디어를 발 전시키는 계기가 되었다.
- □ **FLIP의 활동을 학술적 차원에서도 의미 있게 발전시킬 가능성을 확인**하였고, 향후 연구 기 반 창업에 대한 관심을 확대할 필요성을 깨달았다.
- □ 단순한 창업 실험이 아니라 **아이디어를 체계적으로 정리하고 발표하는 과정이 중요하며, 이**를 통해 창업 역량을 더욱 강화할 수 있었다.









※본 활동보고서가 '활동우수지원금' 지급에 평가 기준으로 활용됨에 동의합니다.



활 동 명	12주차 : FLIP 데모데이 (창업경진대회)		
동아리 분과	학술분과	동아리명	FLIP
활동시간	2024. 12. 27. 14::00 – 21:00	비고	
	- 한 학기 동안 진행한 창업 프로젝트를 '	발표하고, 벤처	캐피탈(VC) 및 창업 전문가들로부터 피
	드백을 받기 위함.		
	- 실제 창업 환경과 유사한 피칭 경험을 제	예공하여, 팀원	들이 투자자 관점에서 사업을 점검할 수
활동목적	있도록 함.		
2077	- 스타트업 IR(Investor Relations) 발표 경	령험을 쌓고, 사	업 아이디어의 현실성과 시장성을 검증.
	- 참가팀 간의 창업 아이디어를 공유하고, 창업 생태계 내 네트워킹 기회를 확대.		
	- 우수한 아이디어를 보유한 팀에게 시상	및 후속 멘토형	링을 제공하여 지속적인 창업 활동을 지
	원		

- 1. 활동내용:
- □ 팀별 창업 아이디어 발표
 - 각 팀이 한 학기 동안 기획한 창업 아이템을 IR 피칭 형식으로 발표.
 - 비즈니스 모델, 시장 분석, 수익 모델, 실행 계획 등을 포함한 발표 진행.
- □ 벤처캐피탈 및 창업 전문가 심사
 - 벤처캐피탈 투자자 및 스타트업 멘토들이 심사위원으로 참여하여 피드백 제공.
 - 각 발표 후 질의응답을 통해 아이디어의 강점과 보완점 분석.
- □ 시상 및 후속 지원 프로그램 안내
 - 우수팀 선정 및 시상 진행(대상, 최우수상, 우수상).
 - 수상팀에게 추가 멘토링 및 네트워킹 기회 제공.

□ 네트워킹 및 폐회식

활동내용

및 소감

- 참가팀, 심사위원, 창업 관계자들과의 자유 네트워킹 진행.
- 창업 관련 인사이트를 공유하며, 향후 창업 생태계에서의 협력 가능성 탐색.
- 2. 활동소감:
- □ 한 학기 동안 준비한 창업 아이디어를 실제 투자자 및 창업 전문가 앞에서 발표하는 뜻깊은 경험이 되었다.
- □ VC 및 창업가들의 피드백을 통해, 사업 아이디어의 현실성과 보완해야 할 부분을 구체적으로 알 수 있었다.
- □ 팀원들과 협력하여 창업 아이디어를 구체화하고, 실제 피칭을 준비하면서 창업의 실질적인 과정을 체험할 수 있었다.
- □ 다른 팀들의 발표를 보면서 다양한 창업 접근 방식을 배울 수 있었고, 네트워킹을 통해 협

업 가능성을 모색할 수 있었다.
□ 단순한 아이디어 제안이 아니라, 사업 모델을 명확하게 정리하고 시장성을 검토하는 과정이
중요하다는 것을 실감했다.









※본 활동보고서가 '활동우수지원금' 지급에 평가 기준으로 활용됨에 동의합니다.